

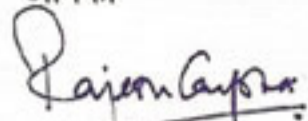
संपादकीय



Rajesh Gupta, MD, Indoma Industries

प्रिय मित्रो,
सप्रेम नमस्कार,
ऐसा बहुत कम देखा जाता है कि कोई कंपनी अपने उत्पादों का निर्माण करते समय एक साथ कई-कई उद्देश्यों की पूर्ति कर सके। इसे हम अपना सौभाग्य कहेंगे कि इंडोमा इंडस्ट्रीज ने जितने भी उत्पादों का निर्माण किया है उन्होंने एक साथ कई उद्देश्यों की पूर्ति की है। हमारा उद्देश्य शुरू से ही रहा है कि हमें अपने देश में ही कुछ ऐसा कर दिखाना है जिससे न केवल अंतरराष्ट्रीय उत्पादों को टक्कर दी जा सके, बल्कि उनसे भी अच्छे उत्पाद तैयार किया जा सकें। यह तभी संभव हो सकता है जब हमारे उत्पाद उच्च क्वालिटी के हों। यही कारण है कि इंडोमा इंडस्ट्रीज ने अपने उत्पादों की क्वालिटी के साथ कभी समझौता नहीं किया। हम अपने उत्पादों का निर्माण करते समय इस बात का पूरा ध्यान रखते हैं कि यह पर्यावरण के अनुकूल हों अर्थात् उनसे पर्यावरण को किसी प्रकार की क्षति न पहुंचे। वे उच्च क्वालिटी रखने के साथ-साथ सस्ते दामों पर भी उपलब्ध हों जिससे आम जनता उनका उपयोग कर सके। हमारा एक और महत्वपूर्ण उद्देश्य ऊर्जा की बचत करना है यही कारण है कि हमारे सभी उत्पादों में ऊर्जा की बहुत कम खपत होती है। हम आपको विश्वास दिलाना चाहते हैं कि जिस प्रकार से हमारे उत्पादों को आम जनता द्वारा सराहा और अपनाया जा रहा है, उससे हमें इस बात का हर्ष है कि हमें अपने उद्देश्य में सफलता मिली है। हम भविष्य में भी एक से बढ़कर एक क्रांतिकारी उत्पाद देते रहेंगे जिससे यह न केवल भारतवर्ष में, अपितु दुनिया में भी अपना गौरवपूर्ण स्थान प्राप्त कर सकें।

आपका


राजेश गुप्ता

कम्पनी की नई गतिविधियाँ

कंपेनिंग

इंडोमा इंडस्ट्रीज ने अपने डीलरों के सहयोग हेतु एक डायरेक्ट मार्केटिंग विंग की स्थापना की है। डायरेक्ट मार्केटिंग के अंतर्गत कंपनी जगह-जगह नई कैनोपी लगा रही है। इस प्रकार की कैनोपी नई दिल्ली की कमला मार्केट, पड़पड़ गंज, राजस्थान के जयपुर सहित कई जगहों पर लगाई जा चुकी है। कोई भी डीलर जो अपने यहां कैनोपी लगवाना चाहता है कंपनी से संपर्क कर सकता है। कंपनी उसे सभी प्रकार का सहयोग प्रदान करेगी। हमारे आदमी वहां जाएंगे और कैनोपी लगाएंगे। कंपनी के इस नए प्रयास को चारों तरफ सराहा जा रहा है। कंपनी चाहती है वह अपने उत्पादों से आम जनता को सीधे परिचित करा सके। अन्य प्रचार माध्यमों से जनता को किसी भी उत्पाद के बारे में उतनी जानकारी नहीं मिल पाती है जितनी कि प्रत्यक्ष दर्शन द्वारा। इसी उद्देश्य को ध्यान में रखते हुए कंपनी ने डायरेक्ट मार्केटिंग को भी अपने प्रचार का एक प्रमुख माध्यम बना लिया है। ■

सर्विस किट

इंडोमा इंडस्ट्रीज ने लिटिल पम्प का निर्माण कर जिस प्रकार से पम्प को सर्विसलेस बना दिया है। ठीक उसी प्रकार अपने नए उत्पाद शीतल मिनी कूलर को निकालकर कूलर को सर्विसलेस बना दिया है। इसमें प्रयोग किए गए सभी उत्पाद बेहद मजबूत, आकर्षक और टिकाऊ हैं। इसके बावजूद अगर कोई समस्या आती है तो उसे दूर करने के लिए कंपनी ने एक सर्विस किट का निर्माण किया है जिसे डीलर/ डिस्ट्रीब्यूटर खरीदकर मंगा सकते हैं। डीलर खराब पार्ट को कंपनी को भेज सकते हैं जिसे कंपनी फ्री ऑफ कास्ट बदल देगी। सीजन के अन्त में डीलर, डिस्ट्रीब्यूटर बचे हुए स्पेयर पार्ट को कंपनी को भेज सकते हैं जिसका उन्हें नगद भुगतान कर दिया जाएगा। शीतल मिनी कूलर की इस सर्विस किट में रखे गए स्पेयर पार्ट्स इस प्रकार हैं MSP 200 पम्प-1, कूलर फैन मोटर (3 स्पीड)-1, रोटेटिंगग्रिल एवं पम्प के स्विच-4, ऑन/ऑफ मेन स्विच-2, 3 स्पीड स्विच-2, प्लास्टिक नॉब-2, ग्रिल स्विंग मोटर-1, प्लास्टिक नॉजल्स (पाइप के लिए)-1, तथा वाटर इन्डिकेटर सेट-1। ■

नए डीलर

छत्तीसगढ़ की राजधानी रायपुर और उसके प्रमुख शहर बिलासपुर में इण्डोमा इंडस्ट्री के दो नए डीलर बने हैं। बिलासपुर के आडियो विजन शॉप के संचालक श्री अरूण हैं। जबकि रायपुर के अंकित मार्केटिंग के संचालक श्री राजू अग्रवाल और यशवंत अग्रवाल हैं। यह इस क्षेत्र के लिए बहुत महत्वपूर्ण है। यह इस बात का परिचायक है कि इण्डोमा इंडस्ट्रीज के उत्पादों की मांग किस प्रकार से देश के हर कोने में बढ़ती जा रही है। कंपनी नए डीलरों का अपने साथ जुड़ने पर स्वागत करती है और अपेक्षा करती है आने वाले समय में उनका संबंध कंपनी के साथ और मजबूत होगा। ■

शीतल कूलर क्यों?

किसी भी कार्य या प्रयोजन के पीछे एक निश्चित उद्देश्य होता है। शीतल मिनी कूलर का निर्माण भी एक निश्चित उद्देश्य की पूर्ति के लिए किया गया है। आज यह प्रश्न उठना स्वाभाविक है कि आखिर इंडोमा इंडस्ट्री ने कूलर इंडस्ट्री में उतरने पर छोटे कूलर को ही क्यों चुना, बड़े कूलर को क्यों नहीं? हमारे डीलर बन्धु और हमसे जुड़े तमाम शुभचिंतक भी हमसे इसी प्रकार की जिज्ञासा प्रकट करते हैं। लोगों की इच्छा को देखते हुए हमने यह स्पष्ट कर देना अपना कर्तव्य समझा कि आखिर शीतल मिनी कूलर का निर्माण क्यों किया गया। शीतल मिनी कूलर का निर्माण करने का विचार हमारे दिमाग में उस समय आया जब हमने देखा कि कुछ ऐसे लोग हैं जो पंखा तो खरीद सकते हैं लेकिन उसे लगाने के लिए उनके पास जगह नहीं है जिसके कारण भीषण गर्मी में उन्हें असहनीय पीड़ा का सामना करना पड़ रहा है। ऐसे लोगों में प्रमुख हैं, झुग्गी-झोपड़ी में रहने वाला गरीब वर्ग जो रात को चारपाई बाहर निकालकर सड़क के किनारे सोता है, पनवाड़ी, छोटे परचून की दुकान, हॉस्टल में रहने वाले छात्रा आदि। ऐसे लोग गर्मी में बहुत कठिनाई का सामना करते थे। इनकी परेशानी को देखकर कंपनी ने सोचा कि एक ऐसे मिनी कूलर का निर्माण किया जाए जो इनकी समस्या को दूर कर सके। इस कूलर के निर्माण की योजना का विचार आने के बाद कंपनी के सामने कई समस्याएं भी थीं लेकिन जैसा कि कहा गया है कि 'जहां चाह वहां राह'। कंपनी के सामने सबसे पहली बात इसके आकार को लेकर थी। एक

ऐसे कूलर का निर्माण जो एक जगह से दूसरे जगह ले जाने में सुविधाजनक हो, मजबूत हो और साथ ही साथ कम बिजली की खपत के अलावा इन्वर्टर से चलने में भी सक्षम हो। काफी शोध और अनुसंधान के बाद इस कूलर का निर्माण संभव हो सका जो कि लोगों की आवश्यकताओं पर पूरी तरह खरा उतरा है। अपनी खास विशेषताओं के कारण ही आज शीतल मिनी कूलर घर-घर की पसंद बनता जा रहा है। बाजार में उपलब्ध आम कूलरों में पाई जाने वाली सभी त्रुटियों से मुक्त यह कूलर इस बात का प्रतीक है कि अगर सच्चे दिल से जनकल्याण हेतु कोई कार्य शुरू किया जाए तो उसमें सफलता निश्चित रूप से मिलती है। आज शीतल मिनी कूलर की अभूतपूर्व सफलता को देखते हुए हमें एक प्रकार के आत्मसंतोष की प्राप्ति हो रही है। हमें इस बात की बेहद खुशी है कि आम जनता को शीतलता प्रदान करने का जो सपना हमने देखा था वह आज घर-घर में शीतल मिनी कूलर पहुंचने से पूरा हो रहा है। इंडोमा इंडस्ट्री अपने सपने को साकार होते देख कुछ कूलर दान भी कर रही है। यह ऐसे लोगों को दिया जा रहा है जो इसके पात्र तो हैं लेकिन गरीबी की वजह से इसे खरीद नहीं पा रहे। हमें पूरा विश्वास है कि आने वाले समय में हम कुछ और ऐसे उत्पादों को लाने में सफल होंगे जो आम जनता की चिर-प्रतीक्षित इच्छा की पूर्ति कर सकेंगे। ■

कूलर पंप पर आजीवन वारंटी

इंडोमा इंडस्ट्रीज ने एक ऐतिहासिक फैसले के तहत अपने सबसे पॉपुलर पंप मॉडल MSP 350 पर आजीवन वारंटी देने की घोषणा की है। पहली बार इस प्रकार की वारंटी का मार्केट ने खुलकर स्वागत किया है। इसके अंतर्गत तीन गर्मियों तक मोटर सहित पूर्ण वारंटी दी गई है, जिससे उपभोक्ता दुकानदार से आवश्यकता अनुसार बिना किसी व्यय के पंप को रिपेयर या बदलवा सकता है। उसके बाद भी, मोटर को छोड़कर पंप में कोई और त्रुटि उत्पन्न होने पर, कंपनी पंप की फ्री रिपेयर कर देगी या बदल देगी। उपभोक्ता को मात्र रु. 35/- का खर्चा देना होगा जो हैंडलिंग और भेजने का व्यय होगा। इस प्रकार एक बार पंप खरीदने के बाद, तीन गर्मियों तक बेधड़क और बेखर्च, और फिर आजीवन, उपभोक्ता केवल 35/- व्यय करके पंप का प्रयोग कर पाएगा, जब तक कि पंप की मोटर ही जवाब न दे जाए। डीलरों से अनुरोध है कि इस अनुपम भेंट को उपभोक्ताओं तक पहुंचाएं। ■

शीतल कूलर के विभिन्न उपयोग



तिवारी पान भंडार, समसपुर रोड, दिल्ली

तिवारी पान भंडार के विक्रेता के अनुसार उन्हें गर्मियों के लिए शीतल मिनी कूलर के रूप में एक वरदान मिल गया है। गर्मी में पंखा फेल हो जाता है। कूलर से उन्हें बहुत राहत मिलती है। सबसे अच्छी बात जो उन्हें पसन्द है वह यह है कि शाम को घर जाते समय वह इसे आसानी से उठाकर लेकर चले जाते हैं और सुबह पुनः लेकर चले आते हैं। ■



स्पेस एसोसिएट, पांडव नगर, नई दिल्ली

स्पेस एसोसिएट के प्रबंधक के अनुसार यह शीतल मिनी कूलर दुकान और घर दोनों के लिए बहुत अच्छा है। 10 × 12 फुट तक के कमरे को यह पूरी तरह ठंडा करने में सक्षम है। उनके अनुसार जिन स्थानों पर ए.सी. नहीं लग सकता वहां भी यह कूलर आसानी से लगाया जा सकता है और ए.सी. जैसा आनन्द लिया जा सकता है। ■



राहुल पी.जी. हाउस, साउथ एक्स, नई दिल्ली

राहुल पी.जी. हाउस की लड़कियों के अनुसार इस शीतल मिनी कूलर के आ जाने से उन्हें बहुत सुविधा हो गई है। आवाजविहीन होने के कारण पढ़ने में उनकी एकाग्रता बनी रहती है। लड़कियों के अनुसार गर्मी की छुट्टियों में घर जाते समय वह इसे लेकर घर भी जाएगी। उनके अनुसार चूंकि ए.सी. का खर्च बहुत अधिक होता है, इसलिए हर कोई इसे वहन नहीं कर सकता है लेकिन यह कूलर सस्ता होने के कारण हर कोई इसे रखकर गर्मी में ठंड का एहसास कर सकता है। ■

जयपुर होली मिलन समारोह



जयपुर बिजली व्यापार संघ द्वारा 22 मार्च 2009 को एक होली मिलन समारोह का आयोजन किया गया। इस कार्यक्रम की प्रस्तुतकर्ता कंपनियों में इंडोमा इंडस्ट्रीज भी शामिल थी। इस अवसर पर इंडोमा इंडस्ट्रीज द्वारा अपने ज्यादातर उत्पादों का प्रदर्शन किया गया। जिसमें मुख्य आकर्षण का केन्द्र कम्पनी का नया प्रॉडक्ट शीतल मिनी कूलर रहा। इस कार्यक्रम में जयपुर के सभी डीलरों को कूलर को देखने और समझने का मौका मिला। डीलरों और आम उपभोक्ताओं ने इस नए उत्पादक को जमकर सराहा। ■

कूलर की सर्विस पॉलिसी

इंडोमा इंडस्ट्रीज की शुरु से ही यह पॉलिसी रही है कि ऐसे गुणवत्ता प्रधान उत्पादों का निर्माण किया जाए जिनमें सर्विस की जरूरत ही न पड़े। अर्थात् उत्पाद सर्विसलेस हो। इंडोमा ने इसकी शुरुआत अपने क्रांतिकारी और लोकप्रिय उत्पाद लिटिल पम्प निकालकर की थी। लिटिल पम्प को निकालकर जिस प्रकार से कंपनी ने पम्प को सर्विसलेस बना दिया है ठीक उसी प्रकार अपने नए उत्पाद शीतल कूलर को निकालकर कूलर को सर्विसलेस बना दिया है। सामान्य कूलरों पर पहली समस्या पंप की आती है। इसमें लगा पंप सर्विस लेस है। कूलर की दूसरी प्रमुख समस्या उसके पेंट को लेकर आती है, सामान्य कूलरों में हर वर्ष पेंट कराने की आवश्यकता पड़ती है लेकिन शीतल मिनी कूलर आने से उपभोक्ताओं की यह समस्या दूर हो गई है। यह कूलर रस्ट रिजिस्टेंट और आकर्षक पाउडर कोटिंग पेंट से युक्त है, जिस कारण कई सालों तक पेंट कराने की आवश्यकता नहीं पड़ेगी। जहां सामान्य कूलरों में घास-फूस की खस लगाई जाती है जिसे हर सीजन में बदलना पड़ता है वहीं शीतल मिनी कूलर में स्पेशल सीएफएम पैड प्रयोग किया गया है जिसे बार-बार बदलने की आवश्यकता नहीं है। आम कूलरों में प्रयुक्त मोटरों में जहां तेल डालने की आवश्यकता पड़ती है वहीं यह कूलर सेल्फ लुब्रीकेटेड है। इसी लिए इसकी मोटर में तेल डालने के लिए छेद भी नहीं बना है। इस प्रकार स्पष्ट है कि हमारा शीतल मिनी कूलर पूरी तरह सर्विस फ्री है। इसके बावजूद अगर कोई समस्या आती है तो उसे दूर करने के लिए कंपनी बड़े-बड़े शहरों में सर्विस सेंटर खोल रही है और अन्य शहरों में सर्विस किट भेज रही है जिसे डीलर पहली बार पैसा देकर मंगा सकते हैं। डीलर खराब पार्ट को कंपनी को भेज सकते हैं जो कंपनी फ्री ऑफ कॉस्ट बदल देगी। ■

NSIC, नई दिल्ली

नई दिल्ली के ओखला के अन्दर नेशनल स्माल इंडस्ट्रीज कॉर्पोरेशन (NSIC) द्वारा 31 मार्च से 9 अप्रैल 2009 तक एक कार्यक्रम का आयोजन किया गया। इसमें इंडोमा इंडस्ट्रीज ने भी भाग लिया। इसमें कंपनी के नए उत्पाद शीतल मिनी कूलर को आम उपभोक्ताओं के साथ-साथ इस कॉर्पोरेशन के मैनेजर द्वारा भी खूब सराहा गया। लोगों द्वारा इसमें प्रयुक्त नई टेक्नालॉजी और कम बिजली की खपत को सबसे ज्यादा पसन्द किया गया। ■



श्री श्याम ट्रेडर्स, जनरल स्टोर, पांडवनगर

श्री श्याम ट्रेडर्स के संचालक के अनुसार शीतल मिनी कूलर उनकी दुकान के लिए बहुत अच्छा है। दुकान के किसी भी कोने में रख देने पर सामान नहीं उड़ता और न ही बिखरता है। इसकी बॉडी सुन्दर होने के कारण दुकान में रखने पर अच्छा लगता है, आवाज नहीं करने के कारण ग्राहकों को कोई असुविधा नहीं होती है। ■



डॉ. माला शर्मा, होमियोकेयर, रोहिणी

डॉ. माला शर्मा की रोहिणी में अपनी निजी क्लीनिक है। डॉ. शर्मा के अनुसार उन्होंने अपना ए.सी. हटाकर इस कूलर को लगा लिया है। उन्हें इस कूलर की सबसे अच्छी बात इसका आवाजविहीन होना लगता है। उनके अनुसार इस कूलर के बारे में जानने को उनके मरीज भी बहुत उत्सुक रहते हैं। वह इस कूलर से इतनी प्रभावित है कि उनके यहां आने वाले जनसामान्य को भी इस कूलर की विशेषता बताती हैं। ■



वेस्टर्न यूनिन, मनी ट्रांसफर, पहाड़गंज

वेस्टर्न यूनिन के संचालक के अनुसार उनकी ऑफिस में ए.सी. लगाने की जगह नहीं है, जिस कारण उन्हें गर्मी में बहुत परेशानी होती थी। इस कूलर के आ जाने से अब उन्हें ए.सी. की कमी नहीं अखरती है। शीतल मिनी कूलर ने उनकी ए.सी. की कमी को पूरा कर दिया है। ■

डीलर परिचय



हितेन शाह

शाह इंटर प्राइजेज, उदयपुर

सभी प्रकार की इलेक्ट्रॉनिक एसेसरीज में शाह इंटरप्राइजेज, 20 विश्वकर्मा कॉम्प्लेक्स, नियर आनन्द महल होटल, इनसाइट उदयपोल गेट, उदयपुर का प्रमुख स्थान है। वर्ष 1983 में स्थापित यह दुकान यहां की प्रतिष्ठित दुकानों में से एक है। इंडोमा इंडस्ट्रीज से आप इसी साल जुड़े हैं और कंपनी के नए उत्पाद शीतल मिनी कूलर के डीलर हैं। उन्हें आशंका थी कि छोटा कूलर होने के कारण कहीं इसकी कूलिंग कम न हो, लेकिन कंपनी ने उन्हें बताया कि इसमें सीएफएम पैड लगा है जिससे कूलिंग कम नहीं होगी इससे वह संतुष्ट हो गए। आपकी इच्छा है कि कंपनी बड़े कूलरों का भी निर्माण करे जिससे हर प्रकार के ग्राहक को उसके मनमाफिक उत्पाद मिल सके। इसके संचालक हितेन शाह के नेतृत्व में यह दुकान तेजी से उन्नती करती चली जा रही है। इंडोमा इंडस्ट्रीज इनके सहयोग के प्रति अत्यन्त आभारी है। ■



अमित मित्तल

बनवारी लाल एंड संस, अम्बाला, हरियाणा

अम्बाला, हरियाणा में इलेक्ट्रिकल्स उपकरणों की बिक्री में बनवारी लाल एंड संस का महत्वपूर्ण स्थान है। यह दुकान 1968 से स्थापित है। इंडोमा इंडस्ट्रीज से आप पिछले तीन साल से जुड़े हुए हैं और कंपनी के प्रमुख उत्पाद लिटिल पंप के प्रमुख डिस्ट्रिब्यूटर हैं। इस दुकान के संचालक श्री अमित मित्तल के अनुसार इंडोमा के सभी पंप बहुत अच्छे हैं। इनमें कोई खास शिकायत नहीं आती है। अब आप कंपनी के नए उत्पाद शीतल मिनी कूलर कि भी बिक्री से जुड़ गए हैं। इंडोमा इंडस्ट्रीज इनके द्वारा कंपनी को लगातार दिए जा रहे सहयोग के लिए इनकी आभारी है। ■

डीलर विचार

शिवालिक इलेक्ट्रिकल्स, यमुना नगर संचालक: राम गलहोत्रा

महर्षि दयानन्द मार्केट, वर्कशाप रोड बाईपास,

श्रीमान राम गलहोत्रा के मार्ग निर्देशन में शिवालिक इलेक्ट्रिकल्स सन् 1983 से सभी प्रकार के इलेक्ट्रिकल एसेसरीज की बिक्री में सफलतापूर्वक स्थापित है। आप वर्ष 2001-2002 से ही इंडोमा इंडस्ट्रीज से जुड़े हुए हैं और कंपनी के प्रमुख उत्पाद लिटिल पंप के प्रमुख विक्रेता हैं। इस वर्ष से आपने शीतल मिनी कूलर की भी बिक्री शुरू की है। आपके अनुसार इंडोमा इंडस्ट्रीज के MSP पंप आने से कूलर के सभी ग्राहकों की पंप की समस्या सदैव के लिए दूर हो गई है। आप कंपनी के लिए उत्पाद शीतल मिनी कूलर के भी प्रशंसक हैं। आपके अनुसार यह पोर्टेबल मिनी कूलर भी बाजार में नई क्रांति पैदा कर रहा है। ■

बंगाली बाबू शॉप अलीगढ़ संचालक: योगेन्द्र मित्तल

महर्षि दयानन्द मार्केट, वर्कशाप रोड बाईपास, यमुना नगर

सभी प्रकार की इलेक्ट्रिक उपकरणों की बिक्री में बंगाली बाबू शॉप अलीगढ़ का प्रमुख स्थान है। इंडोमा इंडस्ट्री से पिछले चार-पांच साल से आप जुड़े हैं और इसके सभी प्रकार के लिटिल पंप के प्रमुख डीलर हैं। आपके विचार से इंडोमा इंडस्ट्री के सभी पंप अच्छे हैं। अनोखा पंप कूलर में पानी नहीं रहने पर थोड़ी आवाज करता है जिसे दूर किया जाना चाहिए। आपके अनुसार शीतल मिनी कूलर अगर थोड़ा और सस्ता हो जाए तो इसकी बिक्री और ज्यादा बढ़ जाएगी। ■

हिम्मत इलेक्ट्रिकल कंपनी, कोलकाता संचालक: पवन डूगर
सभी प्रकार के पंप मोटर और अन्य इलेक्ट्रिक उपकरणों की बिक्री में हिम्मत इलेक्ट्रिकल्स अग्रणीय है। इंडोमा इंडस्ट्री से पिछले पांच साल से जुड़ी इस दुकान के संचालक के अनुसार वह कंपनी के

सभी प्रकार के पंप, फव्वारों के पंप और अन्य सामान के प्रमुख विक्रेता हैं। आपके अनुसार कंपनी के सभी उत्पाद बहुत अच्छे हैं। इनमें जीरो परसेन्ट कम्प्लेन है। कंपनी से लंबे समय से जुड़े रहकर उसे सहयोग प्रदान करने के लिए इंडोमा इंडस्ट्रीज इनका आभार व्यक्त करती है। ■

कस्टमर केयर



प्रश्न: आपके शीतल मिनी कूलर में केवल आठ लीटर पानी की क्षमता है। कृपया बताएं कि पानी इसमें कितनी-कितनी देर बाद दुबारा भरना पड़ेगा।

उत्तर: इसका उत्तर हवा में मौजूद नमी पर बहुत निर्भर करता है। गर्मी की सूखी हवा में ठंडकता ज्यादा मिलती है, परन्तु पानी जल्दी खर्च होता है और नमी वाले वातावरण में कूलर ठंडक कम देता है और पानी का व्यय कम होता है। इसी प्रकार खुली हवा में ज्यादा और बन्द कमरे में पानी का खर्च कम होता है। साधारणतया परीक्षण के दौरान हमने देखा है कि खुले वातावरण में पानी 4 से 4½ घंटे और बंद कमरे में पानी 7 से 8 घंटे तक चल जाता है।

प्रश्न: कृपया कूलर की बिजली खपत के बारे में बताएं। क्या यह इन्वर्टर पर चलने योग्य है?

उत्तर: शीतल मिनी कूलर की खास विशेषता ही यह है कि यह मात्र 50 वॉट बिजली व्यय करता है, जो कि ट्यूबलाइट जितनी ही खपत है। इसी कारण से आप आराम से इसे इन्वर्टर पर भी चला सकते हैं। ■